



運送会社経営者のための事業承継M&Aセミナー 事業承継・成長戦略としてのM&Aとは？

【第1部】運送業経営者のためのM&Aを活用した経営戦略

- ◇ 運送業界M&Aの実績
- ◇ M&Aができる会社とは？
- ◇ 「後継者問題」・「先行き不安」を解決した事例
- ◇ 【実例検証】事例に基づく相乗効果の紹介

企業の存続と発展を実現するための手段としてのM&A活用法を事例を交えながらご説明いたします。

講師：株式会社日本M&Aセンター
営業支援部 課長 小島 太地 氏



【第2部】オーナー経営者の決断～体験談～

- ◇ なぜM&Aを選択したのか？
- ◇ M&Aを実際に体験してみて感じたこと
- ◇ お相手探しの本当に重要なポイント
- ◇ M&A後の変化

会社をM&Aで譲渡された社長が、実際の体験談を語ります。

講師：土屋自動車運輸株式会社
元代表取締役社長 服部 嘉直 氏



相談者の情報は秘密厳守いたします

専門家による無料個別相談

セミナー終了後、無料個別相談を実施します。
事業承継に関するあらゆる問題のご相談を承ります。

応募
締切

5月16日（水）

会場	日程	定員	受付開始	時間	場所	住所/TEL
つくば会場	平成30年5月21日(月)	30名様	13:30	14:00~16:30	筑波銀行 つくば副都心支店	つくば市研究学園5-20-1 029-855-5411

セミナーのお申し込みは下記ホームページよりお願いします。
<http://www.tsukubabank.co.jp/corporate/info/seminar/>

セミナーに
関する
お問い合わせ

(セミナー事務局)
筑波総研 コンサルティング部 担当：木村・金子
[TEL] 029-859-8111 (代表)

講師略歴

株式会社日本M&Aセンター
営業支援部 課長 小島 太地

2008年日本M&Aセンターへ入社。以来運送業界のM&A第一人者として、全国で数多くの友好的なM&A、事業承継を実現。業界に関する知識も深い。

土屋自動車運輸株式会社
元代表取締役社長 服部 嘉直 氏

1955年生まれ。日本通運(株)を経て、40歳の時に義父の創業した土屋自動車運輸(株)に入社し代表取締役に就任。「運輸業は究極のサービス業である。常に笑顔で安全に正確に配慮しなければならない」という経営理念のもと同社を経営。2013年7月にホッコウ物流(株)との友好的M&Aを実施し、代表取締役を退任。

お申込は、下記〈申込書〉をご記入のうえ、FAXにてお申込ください。
もしくは、お取引店またはお近くの筑波銀行へお申込ください。

お申込先

筑波総研 コンサルティング部 行

FAX

029-856-6890

応募
締切

5月16日(水)

※ホームページからの申込も可能です。申込は以下のアドレスからお申込ください。
<http://www.tsukubabank.co.jp/corporate/info/seminar/>

会社名		業種	
ご住所	〒	お取引店	
ご参加者(1)	様	お役職	
ご参加者(2)	様	お役職	
電話番号		メールアドレス	
個別相談	希望する	希望しない	(どちらかを○でお囲みください)

※本参加申込書にご記入いただきました情報は、筑波銀行並びに筑波総研、日本M&Aセンターが本セミナー開催に必要な範囲で適切に使用させていただき、本目的以外には使用いたしません。



会場：筑波銀行 つくば副都心支店

〒305-0817
つくば市研究学園5-20-1
029-855-5411

★最寄駅
つくばエクスプレス 研究学園駅より徒歩7分

★お車でお越しの方
首都圏中央連絡自動車道 つくば中央ICより8分
常磐自動車道 谷田部ICより15分